

DURCHSTARTEN IN DIE ZUKUNFT?



Einfach bewerben.



Bewirb dich jetzt als

Maklerbetreuer (w/m/d) Krankenversicherung | Norddeutschland

Vollzeit: 37,75h | Region: Norddeutschland | Vertriebsweg Makler, Firmen & Kooperationen | Homeoffice + Reisetätigkeit

Über die SDK:

Wir sind eine private Krankenversicherung mit rund 800 Mitarbeitenden. Seit fast 100 Jahren liegt unser Fokus auf der Gesundheit und Lebensqualität unserer Mitglieder. Wir schätzen unterschiedliche Perspektiven und die Erfahrungen jedes und jeder Einzelnen. Innovation und Fortschritt sind uns wichtig, um den künftigen Herausforderungen gerecht zu werden. Dafür brauchen wir starke Persönlichkeiten. Werde Teil der SDK und schreibe die Erfolgsgeschichte mit uns weiter.

Das bieten wir dir:

Wir bieten flexible Arbeitszeiten, Möglichkeit zum mobilen Arbeiten, 30 Tage Urlaub, eine Vergütung über dem Tarifvertrag (13,7 Gehälter), vermögenswirksame Leistungen, betriebliche Altersvorsorge und Krankenversicherung. Erlebe eine moderne New Work Umgebung mit Desksharing, Dachterrasse, Barista Bar und Betriebsrestaurant sowie eine sehr gute Erreichbarkeit mit ÖPNV und PKW, inklusive Dienstrad-Angebot. Nutze unseren kostenfreien Fitness- und Gesundheitsbereich, diverse Gesundheitsangebote und nimm an individuellen Weiterbildungen sowie Kommunikations- und Dialogformaten teil.

[Zu allen Benefits gelangst du hier.](#)

So startest du bei uns durch:

Wir sind gespannt auf deine Bewerbung! Sende uns diese inkl. Lebenslauf, Zeugnissen, Gehaltsvorstellung und deinem möglichen Starttermin an bewerbung@sdk.de.

Dein Ansprechpartner:
Heiko Majewski, Senior Recruiter

Freue dich auf:

- › Du bist verantwortlich für die Betreuung und Unterstützung aller dir zugeordneten Vertriebspartner sowie die Vermittlung von fachlichen und vertrieblichen Informationen (inkl. Produktschulung)
- › Du gewinnst für die SDK neue unabhängige Geschäftspartner in deinem Vertriebsgebiet
- › Du bist das Gesicht der SDK bei Veranstaltungen, Schulungen und auf Messen
- › Planung, Organisation und Durchführung von vertrieblichen Aktionen machen dir Spaß
- › Du bist ein Netzwerker, pflegst Kontakte und baust dein Netzwerk im Zusammenhang mit dem Maklergeschäft weiter aus

Das bringst du mit:

- › Du kannst Menschen begeistern und verfügst über eine hohe Vertriebs- und Kundenorientierung
- › Du hast eine abgeschlossene (kaufmännische) Ausbildung und Spaß am Vertrieb
- › Erste Berufserfahrung im Bereich der privaten Krankenversicherung
- › Professionelles Auftreten und Kommunikationsstärke zeichnen dich aus
- › Engagement und hohe Eigenmotivation
- › Selbstständiges Arbeiten und Gestaltungswille
- › Du gehst sicher mit MS Office und digitalen Kommunikationstools um

Süddeutsche Krankenversicherung a. G.
Raiffeisenplatz 11
70736 Fellbach

www.sdk.de/karriere

